

Primer semestre del 2011: crecimiento en ventas de un 30% y una fuerte recuperación de margen operativo

Resultados primer semestre

Cuentas de resultados(millones de €)	H1 2011	H1 2010	cambio
Venta de equipos	112.4	84.5	+ 33 %
Alquiler de equipos	20.0	17.0	+ 18 %
Servicios	15.6	12.9	+ 21 %
Total	148.0	114.4	+ 30 %

El Mercado global de plataformas elevadoras se detuvo bruscamente en el mercado de EE.UU. en el primer semestre de 2011. En este contexto, Haulotte Group logro aumentar sus ingresos en un 30% hasta llegar a los 148 M€ frente a los 114.4 M€ del primer semestre del 2010. La venta de equipos aumentó un 33% con un mayor crecimiento en el área Asia- Pacifico, y una cuota de mercado significativa en Europa.

El negocio de servicios creció en todas las áreas geográficas, particularmente en la venta de piezas de repuestos que aumento un 33% durante el primer semestre de 2010. El negocio de alquiler también sigue aumentando debido a la mejora de las tasas de utilización de nuestra flota de equipos.

Resultados del primer trimestre

Millones de €	H1 2011	H1 2010	cambio
Ventas netas	148.0	114.4	+ 30 %
Ingresos de explotación excl. Ganancias y perdidas	-12.1	-27.1	+55 %
Ingresos antes de impuestos	-16.1	-15.0	- 8 %
Ingresos netos consolidados	- 14.7	-16.0	+ 8 %

El aumento en los volúmenes, la disminución del stock y las provisiones relacionadas han contribuido a un aumento significativo del nivel de producción, la mejora de los servicios y la rentabilidad de las empresas de alquiler han permitido una fuerte recuperación en el margen operativo. Sin embargo, este margen no permite cubrir los gastos fijos de hasta un 4.2%, debido a las medidas excepcionales adoptadas en 2009 y 2010, y alcanzar el resultado operativo (excluyendo ganancias y perdidas) que sigue siendo el objetivo del Grupo a lo largo del año.

Actividad reciente y perspectivas

El aumento positivo de los pedidos en los últimos meses nos debería permitir mantener nuestra tasa de crecimiento en H2 2011, siempre y cuando, la incertidumbre de los mercados financieros y el crecimiento global no pospongan de forma significativa las decisiones de inversión hacia el año 2012.

Nuestra prioridad para el H2 2011 sigue siendo alcanzar los márgenes, aumentar nuestros planes de producción y optimizar nuestro capital de trabajo.

Próxima Junta:

Ventas del tercer trimestre de 2011: 19 Octubre 2011

CONTACTOS

Alexandre SAUBOT

Tél. : +33 (0)4 77 29 94 86

relation-investisseurs@haulotte.com

Carine Ploton

Tél. : +33 (0)4 77 29 94 86

relation-investisseurs@haulotte.com

